

Die Marke Blackforest Woodfloors steht für nachhaltiges Echtholzparkett aus Deutschland. Wir bieten unseren Parkettlegern, Generalunternehmern und qualitätsbewussten Bauträgern ein breites Parkettsortiment – von Landhausdielen bis hin zum Einzelstab. Blackforest Woodfloors ist ein modern geführtes Familienunternehmen, unabhängig, flexibel, kundenorientiert und umweltbewusst.

Wir suchen für unser Vertriebsteam ab sofort eine/n



## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst/Verkauf (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Telefonische Betreuung und Beratung von Handwerkskunden (B2B)
- Auftragsannahme, Angebotskalkulation- und Angebotserstellung
- Beratung von Endkunden/Architekten (telefonisch und vor Ort in der Ausstellung Kippenheim)
- telefonische Außendienstbetreuung/-unterstützung
- Nebentätigkeiten: Serienbriefe, Faktura (Vertretungsweise)

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- erste Berufserfahrung im Vertrieb/Innendienst einer ähnlichen Branche (Holz, Bauwerkstoffe, Bodenbeläge...)
- technisches Verständnis und Liebe zum Holz
- Flexibilität und Freude an der Kundenbetreuung
- Zuverlässiges, selbständiges und auch teamorientiertes Arbeiten
- Sehr gute Kenntnisse MS Office

Wir bieten:

- Einen sicheren, abwechslungsreichen, verantwortungsvollen Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen
- Ehrlicher, offener Umgang im Team
- Planbare, arbeitnehmerfreundliche Arbeitszeiten, von Montag bis Freitag
- Direkte, kurze Kommunikationswege, flache Hierarchien

Sie haben Interesse? Dann sollten Sie sich bei uns schriftlich bewerben. Senden Sie Ihr PDF per E-Mail an [jobs@blackforest-woodfloors.de](mailto:jobs@blackforest-woodfloors.de).