

Die Marke Blackforest Woodfloors steht für nachhaltiges Echtholzparkett aus Deutschland. Wir bieten unseren Parkettlegern, Generalunternehmern und qualitätsbewussten Bauträgern ein breites Parkettsortiment – von Landhausdielen bis hin zum Einzelstab. Jakob Schmid Söhne ist ein modern geführtes Familienunternehmen, unabhängig, flexibel, kundenorientiert und nachhaltig.



Wir suchen für unser Vertriebsteam ab sofort eine/n

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst/Verkauf (m/w/d)

Vollzeit

Ihr Aufgabengebiet:

- telefonische Betreuung und Beratung von Handwerkskunden (B2B)
- Auftragsannahme, Angebotskalkulation und Angebotserstellung
- Beratung von Endkunden/Architekten, telefonisch und in unserer Ausstellung Kippenheim
- telefonische Außendienstbetreuung/-unterstützung
- Versandabwicklung von Aufträgen, auch Export
- Fakturierung, Serienbriefe,...

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und erste Berufserfahrung im Vertrieb/Innendienst
- technisches Verständnis und Liebe zum Holz
- Flexibilität und Freude an der Kundenbetreuung
- zuverlässiges, selbständiges und teamorientiertes Arbeiten
- sehr gute MS Office Kenntnisse
- wünschenswert: englische Sprachkenntnisse (Exportkunden)

Wir bieten:

- einen sicheren, abwechslungsreichen, verantwortungsvollen Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen
- ehrlicher, offener Umgang im kleinen Team
- direkte, kurze Kommunikationswege, flache Hierarchien

Sie haben Interesse? Dann sollten Sie sich bei uns schriftlich bewerben. Senden Sie Ihr PDF per E-Mail an jobs@blackforest-woodfloors.com. Oder rufen Sie uns an, wenn Sie Fragen haben.