

Blackforest Woodfloors steht für nachhaltiges Echtholzparkett aus Deutschland. Unsere hochwertigen Holzprodukte überzeugen Handwerksbetriebe, Generalunternehmer und Bauträger gleichermaßen. Als modernes, familiengeführtes Unternehmen legen wir großen Wert auf Unabhängigkeit, Flexibilität und Kundennähe. Wir suchen jetzt ein motiviertes Talent, das unser Vertriebsteam bereichert und Lust auf Verantwortung und Entwicklungschancen hat.



Wir suchen ab sofort eine/n

Vertriebsinnendienst / Verkauf (m/w/d) Vollzeit – Start ab sofort

Deine Aufgaben bei uns:

- **Kundenbetreuung und -beratung:** Telefonischer Ansprechpartner für Handwerkskunden (B2B) und Endkunden sowie für Architekten – sei es am Telefon oder in unserer Ausstellung in Kippenheim.
- **Auftragsmanagement:** Annahme, Kalkulation und Erstellung von Angeboten sowie Versandabwicklung, auch für den Export.
- **Unterstützung des Außendienstes:** Durch proaktive Betreuung und enge Zusammenarbeit mit unseren Außendienstkollegen.
- **Verwaltungsaufgaben:** Fakturierung und Erstellung von Serienbriefen für eine reibungslose Auftragsabwicklung.

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und erste Erfahrungen im Vertrieb oder Innendienst.
- Begeisterung für Holz und technisches Verständnis.
- Engagement und Freude im Umgang mit Kunden.
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise und Freude an der Arbeit im Team.
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office und idealerweise Englischkenntnisse für den Kontakt mit internationalen Kunden.

Das erwartet Dich bei uns:

- Ein sicherer und abwechslungsreicher Arbeitsplatz mit echtem Gestaltungsfreiraum.
- Familiäre Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen.
- Die Möglichkeit, in einem kleinen Team ehrlich und offen zu arbeiten und Ideen einzubringen.

Klingt spannend?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung! Schick uns einfach Dein PDF per E-Mail an jobs@blackforest-woodfloors.com. Bei Fragen erreichst Du uns auch telefonisch unter 07825 8449 0.